

Naranja natural

La oportunidad de tener tu franquicia saludable

La historia...

Sucursal San Luis

Es donde inicia nuestro negocio en el año del 2011 por el deseo de ofrecer un nuevo concepto de comida natural, nutritivo y saludable.

Sucursal Querétaro

En el año del 2012 nos expandimos y logramos un posicionamiento fuerte en ambas ciudades, llevando nuestra calidad y atención excelente en el servicio. Se convierte sede de las oficinas principales de Naranja Natural.

Sucursal Saltillo

Para el 2015, seguimos en expansión y se abre nuestra tercera sucursal en la ciudad de Saltillo Coahuila, comprobando que somos un negocio rentable con un concepto fresco y nuevo.



Una buena oportunidad para avanzar

En naranja natural nos esforzamos por dar a nuestros franquiciados las herramientas y los conocimientos para gestionar un negocio propio, al mismo tiempo que vende un producto del que pueden estar orgullosos. Además los animamos a que adquieran conocimientos para expandirse y ser propietarios de varios restaurantes naranja natural.





Oferta de franquicia

- * Funcionamiento de 8 a 12 horas al día.
- * Ofrecemos productos calientes.
- * Flexibilidad en el diseño de restaurantes
- * Operaciones sencillas.

Los clientes quieren

- * Una comida rápida, saludable y nutritiva
- * Un buen servicio
- * Comida preparada a su medida
- * Buena relación calidad/precio

¿Qué nos proporciona ventaja en el sector?

- ✓ Excelentes productos. La verdad de nuestro menú ofrece a nuestros clientes deliciosas opciones.
- ✓ Sencillez, el sistema es manual y muy fácil.
- ✓ Apoyo. Ofrecemos asistencia remota

¿Qué hace que nuestros paninis sean tan buenos?

- ✓ Variedad de panes
- ✓ Excelentes sabores. Nuestros aderezos y salsas son deliciosos

¿Qué hace que nuestros jugos sean tan buenos?

- ✓ Naranja fresca y exprimida en el día
- ✓ Calidad y variedad de combinaciones

Estamos orgullosos de las personas que quieren y que forman parte de NARANJA NATURAL ya que les gusta:

- ✓ La calidad de nuestros productos
- ✓ Flexibilidad en la elección de la ubicación
- ✓ Baja inversión para montar el restaurante
- ✓ Formación y apoyo operativo

La comida en los restaurantes NARANJA NATURAL ofrece:

- ✓ Productos sanos y nutritivos en el menú
- ✓ Opciones flexibles para distintos momentos del día
- ✓ Salsas y aderezos gourmet hechos con la receta de la casa
- ✓ Comidas calientes, wraps, ensaladas frescos hechos a la medida del cliente.



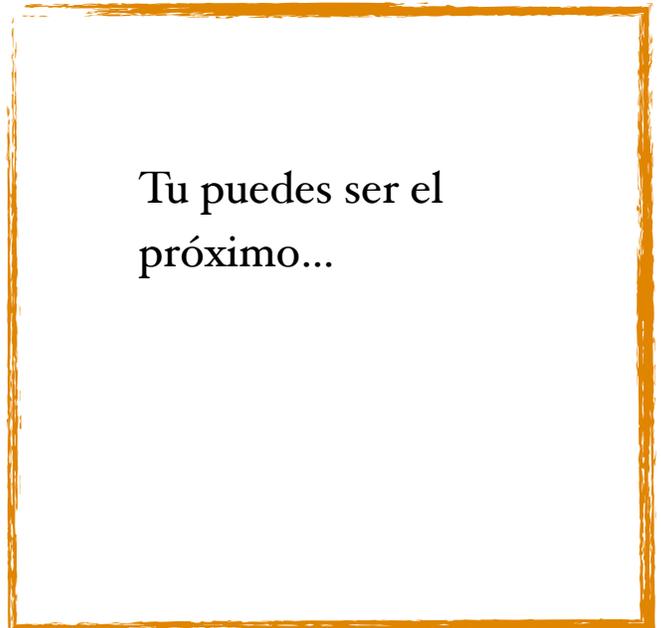
NARANJA DULCE FRANQUICIA
San Luis Potosí, S.L.P.



NARANJA DULCE FRANQUICIA
Querétaro, QRO.



NARANJA DULCE FRANQUICIA
Saltillo, Coahuila



Tu puedes ser el
próximo...

NARANJA DULCE FRANQUICIA
Tu ciudad...



Excelentes productos

Somos los “expertos del sandwich” ya que nuestros productos son de la mejor calidad, con ingredientes frescos y que se pueden personalizar dependiendo de la selección del cliente. Se condimentan con nuestras exclusivas salsas selectas, consiguiendo un mejor sabor, exactamente

Decoración

La decoración refleja el estilo de colorido, saludable, nutritivo y divertido transmitiendo un lugar cálido y acogedor para nuestros clientes

El franquiciado tiene que:

- ✓ Pagar el canon de entrada
- ✓ Encontrar un local
- ✓ Comprar los equipos y acondicionar el local
- ✓ Contratar empleados y explotar el restaurante
- ✓ Pagar cuota de Actualización de \$1,000



La empresa proporciona:

- ✓ Acceso a las fórmulas y formas de operación
- ✓ Asesoramiento para el diseño de la tienda y pedido de insumos
- ✓ Manuales operativos
- ✓ Asistencia continua de forma remota
- ✓ Programa de formación en sucursal sede

**PRODUCTOS QUE ESTARAS
ORGULLOSO DE SERVIR...**

Requisitos de capital e inversión

Una franquicia NARANJA NATURAL supone uno de los costes en marcha más bajos del sector. La inversión completa dependerá de la ubicación, del tamaño del local y de las reformas que sean necesarias. Los costes estimados que presentamos representan una amplia gama de posibles ubicaciones.

Coste Mínimo: \$300,000 Coste medio: \$450,000 Coste máximo: \$800,00

Las franquicias NARANJA DULCE pueden estar situadas en locales tradicionales o no tradicionales. Los no tradicionales siempre han costado menos.

Rendimiento del restaurante

Por lo general, los factores que más influyen en el rendimiento son la ubicación del restaurante y la forma que se gestiona. Puesto que desconocemos donde estará situado o como lo gestionará no se puede predecir que resultados obtendrá.

De hecho, para evitar malos entendidos, la política de la empresa es no suministrar previsiones acerca de rentabilidad, ganancias o ventas potenciales, la mejor manera de obtener la información es a través de la solicitud, en la cual se enviarán datos de las cuales franquicias en funcionamiento.

Antes de abrir:

- ✓ Formación. Usted y eventualmente su encargada atenderán un programa intensivo de dos semanas en la sede en la ciudad de Querétaro.
- ✓ Diseño del restaurante. Se le proporcionarán los diseños exclusivos de NARANJA NATURAL y se le dará asesoramiento para el diseño del local.
- ✓ Pedidos de equipo. Le asesoraremos con relación a los equipos que debe de pedir.

Después de abrir:

- ✓ Manual de operaciones. El exhaustivo manual de operaciones de NARANJA NATURAL, cubre un amplia gama de temas para gestionar su negocio.
- ✓ Apoyo remoto. Un representante le ayudará e su comienzo con las dudas que surjan sobre la operación del negocio.
- ✓ Servicio franquiciado. Un coordinador actuará como su principal contacto, mediante teléfono, correo o algún otro medio.

SIGUIENTES PASOS.

PASO 1. SOLICITUD. LLENE LA SOLICITUD Y ENVIELA POR E-MAIL.

PASO 2. HABLE CON UN REPRESENTANTE DE LA FRANQUICIA.

PASO 3. ESPERAMOS RECIBIR NOTICIAS SUYAS PRONTO.

PREGUNTAS

MAS INFORMACION

Mandar un correo a servicios@naranjadulcenatural.com.mx